

海外企業と輸出取引をされている皆様へ

輸出取引信用保険・シンプルプラン

海外のお取引先の倒産リスク・代金不払いリスクに備えていますか？



- 海外のお取引先の倒産、不払いが発生した場合は売掛金が回収できないのでは？
- お取引先に負担が生じる L/C (信用状) 取引で売上が拡大できるだろうか？
- 海外のお取引先の与信管理の重要さは認識しているが、そのための要員配置やコスト負担は困難だ。
- 新規お取引先に輸出を開始しようと考えているが、信用度は大丈夫だろうか？

こんな
場合に



三井住友海上の「輸出取引信用保険・シンプルプラン」があります！

海外のお取引先の法的な倒産または支払遅延等により、売掛債権が回収できなくなった場合に、貴社が被る損害の一定部分を補償する保険です。

さらに

三井住友海上の与信情報を活用することで、新規お取引先に関する与信情報を補完し、積極的な新規お取引先開拓をすることが可能となり、売上拡大に寄与します。

輸出取引信用保険・シンプルプランの特徴

①お取引先の信用リスクに加えてお取引先所在国の政治的危険^(※)による損害も補償します。

(※) 次のいずれかに該当する事由に起因して保険の対象債権の一部または全部が履行されないことをいいます。

①両替・送金危険、②政府介入、③公的債務者の債務不履行、④戦争・内乱等

カントリーリスクも補償

②与信限度額設定

三井住友海上が提携先「ユーラーヘルメス信用保険会社^(※)」の世界ネットワークを利用して審査のうえ与信限度額をご回答します。

- ・お取引先 1 社あたり 2,000 万円以内でお取引先の信用力に応じて個別に設定します。
- ・保険証券総支払限度額は、原則として保険料の 60 倍となります。

(※) ユーラーヘルメス信用保険会社：欧州を本拠地とする民間の信用保険会社であり、世界各国に担当者を配置し、与信審査を行っております。

シンプルな料率体系で
原価管理が簡単

③保険料率

お取引先を問わず、お取引先所在国のかントリーグレードごとのシンプルな料率体系です。

④下限保険料：30万円

⑤確定精算手続きを不要とし、事務ロードを軽減しています。

事務ロード軽減

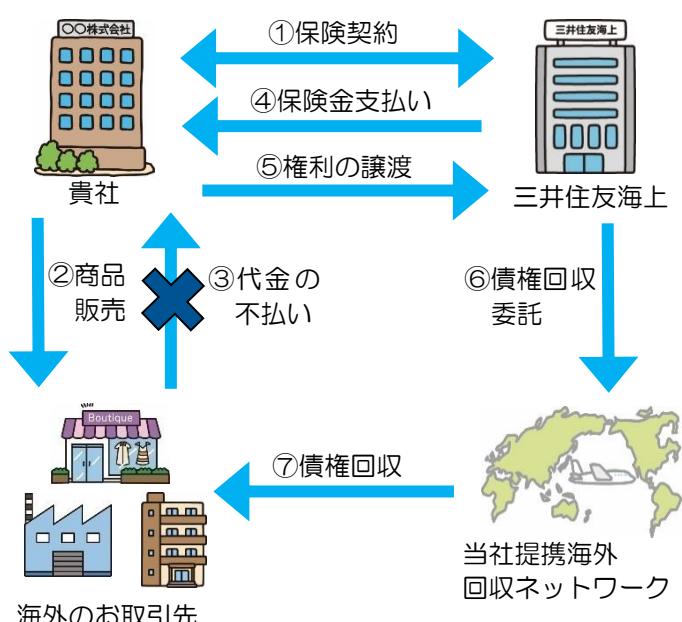
「輸出取引信用保険」の概要

貴社が行う継続的な輸出取引について、海外のお取引先が倒産したり、支払遅延（履行遅滞）が発生したりすることにより、代金が支払われない場合に、貴社が被る代金未回収損害の一部を補償します。

「輸出取引信用保険」3つの機能

補償

お取引先の倒産または支払遅延により、回収不能となった代金の一定部分を補償することで、資金繰りの悪化を防止します。



与信管理

この保険のお見積にあたっては、当社および提携信用機関の海外ネットワークを活用して海外のお取引先の審査を行い、お取引先ごとに与信限度額を提示いたしますので、これらを新規顧客開拓の際の海外取引に関する与信管理の参考情報としてご活用いただくこともできます。

債権回収

- 万が一の事故発生時には、保険金お支払い後、貴社が自己負担される貸倒損失部分も合わせて、当社が提携する「債権回収ネットワーク」により回収手続きを行うことができます。
- これにより、貴社の債権回収にかかるコストと煩雑な事務ロードを軽減することが可能になります。

※このチラシは「輸出取引信用保険・シンプルプラン」の特徴を説明したものです。詳しくは提案書をご覧ください。

三井住友海上火災保険株式会社

MS&AD INSURANCE GROUP

本店 〒101-8011 東京都千代田区神田駿河台3-9 三井住友海上 駿河台ビル

〈チャットサポートやよくあるご質問などの各種サービス〉

<https://www.ms-ins.com/contact/cc/>

〈お客さまデスク〉 0120-632-277(無料)

こちらから

アクセスできます ▶



●ご相談・お申込先

◆ 三井物産クレジットコンサルティング株式会社

〒103-0013

東京都中央区日本橋人形町1-14-8 JP水天宮前ビル

TEL : 03-5962-3001 FAX : 03-5962-3002

<http://www.mitsui-credit.com>